



Wir sind ein expandierendes High-Tech Unternehmen (Spin-off von Alcatel) mit momentan über 150 Mitarbeitern an den Standorten Hückelhoven, Kornwestheim und Rosenheim sowie Niederlassungen in Asien und Südamerika. BKtel entwickelt, produziert und vertreibt Produkte für Glasfaser-Telekommunikationsnetze.

Als international ausgerichtetes Unternehmen bauen wir kontinuierlich unser Team aus und suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt an einem unserer Standorte in Hückelhoven-Baal oder Rosenheim eine/einen

Senior Sales Engineer (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Strategischer und operativer Vertrieb für Übertragungstechnik und CATV-Kopfstellen weltweit, im Bereich Business-to-Business
- Entwicklung und Erstellung von Strategieplänen zur optimalen Kundenbetreuung
- Bearbeiten von Ausschreibungen und Verträgen, inklusive Vertragsverhandlungen
- Vertragserfüllung innerhalb der Firma nachverfolgen und steuern

Ihr Profil:

- Mehrjährige Erfahrung im Bereich Telekommunikation
- Verhandlungsgeschick und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Erfahrung in Vertragsverhandlungen und im Vertragsmanagement
- Fähigkeit, eigenverantwortlich und zielorientiert die gestellten Aufgaben durchzuführen
- Strategische Denkweise und analytische Fähigkeiten
- Verhandlungssichere Englisch-Kenntnisse
- Reisebereitschaft

Wir bieten ein angenehmes, modern ausgestattetes Arbeitsumfeld in einem hoch motivierten Team.

Haben Sie Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin.

HUBER+SUHNER BKtel GmbH

Personalabteilung

Benzstraße 4, 41836 Hückelhoven-Baal

Telefon: 0 24 33 / 91 22 0

E-Mail: hr.bktel@hubersuhner.com